



TEMPLATE MOBILIDADE AUTOVENDA/PRÉ-VENDA

Soluções Computer One com PDA

Já desenvolvido com MSS – Mobile Sales System e aplicação Kalipso sobre software PHC

O Template de Mobilidade é uma aplicação de Autovenda/Pré-Venda compatível com uma gama abrangente de terminais, indo assim ao encontro do tipo de utilização que se pretende.

A nossa solução permite a equipas técnicas e de vendas, consultar, gerar e imprimir documentos nos clientes, sincronizando-os de volta para o ERP.

Uma ferramenta que aproxima os seus colaboradores dos seus clientes, aumentando a produtividade e a eficiência do negócio.

computerone



Utilizamos um motor de comunicação poderoso que permite a sincronização de vários utilizadores em paralelo, o uso de diferentes tipos de comunicação (GPRS, WI-FI, Bluetooth, Base, etc), sendo os dados enviados e recebidos para o ERP de forma simples para os utilizadores.

Todos os dados transmitidos são compactados, reduzindo o tempo e o custo de cada sincronização.



VANTAGENS TEMPLATE MOBILIDADE AUTOVENDA/PRÉ-VENDA

- ✓ Trabalhe com rotas e listas de clientes
- ✓ Determine e defina visitas a clientes
- ✓ Crie novos registos
- ✓ Consulte ou altere dados sobre clientes existentes
- ✓ Tenha vários níveis de permissão de utilizador
- ✓ Defina linhas de desconto por produto, cliente ou família de produtos
- ✓ Parametrize informações disponíveis para cada vendedor
- ✓ Dê a cada vendedor a possibilidade de conhecer o seu próprio objectivo e o desvio num determinado período
- ✓ Identifique novos clientes e novas oportunidades de negócio, sincronizando essas informações com o servidor e integrando-as com o ERP
- ✓ Reduza custos em tarefas administrativas, eliminando a necessidade de digitalização dos dados recolhidos, o que consequentemente se traduz na isenção de erros no registo de encomendas e vendas
- ✓ Aceda a informações atualizadas sobre os preços, práticas de vendas, forma de exposição e promoção de cada um dos seus concorrentes



computerOne



- ✓ Crie tabelas de preços gerais e associe-as aos clientes, acordos de preços, redes de bónus por intervalos, etc
- ✓ Faça a gestão de lotes, datas de validade e número de série
- ✓ Garanta a rastreabilidade completa de cada uma das suas entregas
- ✓ Registe entregas e equipamentos a recolher nos clientes, controlando o número de série de cada um
- ✓ Defina o acesso aos equipamentos existentes em cada cliente
- ✓ Crie todos os documentos de pré-venda
- ✓ Instale ou faça a manutenção de equipas técnicas
- ✓ Reduza de forma bastante significativa os processos de entrega e faturação
- ✓ Dê aos seus técnicos a possibilidade de receberem por GPRS (ou outros métodos de comunicação) os serviços contratados para cada dia, como informações sobre o cliente, data e hora prevista, tipo de problema, etc
- ✓ Crie listas de verificação para cada um dos serviços existentes
- ✓ Troque mensagens entre a sede da sua empresa e as equipas móveis e entre os seus vendedores ou técnicos